



札幌エナジー 株式会社

札幌でんき

Produced by HALUENE

〒063-0061

北海道札幌市西区西町北 11-1-24

ウェスト 21 ビル 205

URL <http://sapporoene.jp/>

Company data

代表取締役 菊地 厚志

北海道出身。大学進学と共に上京し、卒業後は会計ソフトの営業などを手掛ける。約9年東京で働いた後に帰省し、生命保険会社で営業職として勤務。2017年8月から「ハルエネでんき地域創生プロジェクト」に参画し、翌年1月に札幌エナジー（株）の代表取締役に就任した。

Personal data



地元企業の電気代節約プランを提供 収益を還元し札幌の活性化に貢献

矢部 菊地社長は北海道ご出身だそうですね。まずは、経営者となられるまでの歩みについてお聞かせください。

菊地 大学進学で上京し、卒業後は税理士の方へ会計ソフトの営業を行うなど約9年東京で働き、北海道に戻って1年ほど生命保険の営業をしました。そこを退職して新たな道を模索する中で、地域還元ができる会社の社長職のオファーを頂いたんです。「地域のためになる仕事をしたい」という思いがあったためお受けし、当社の社長就任に至りました。

矢部 御社は具体的に、どのような事業を展開されているのでしょうか。

菊地 当社は新電力のハルエネ社のプランを扱う認定総販売代理店として、主に企業や店舗のお客様に電気代を抑えるプランをご紹介します。ハルエネ社提

供の「札幌でんき」は、電力市場から卸値で安く電気を調達し、設備投資や人件費なども抑えているため、従来の電気料金より安価でご提供できるんです。

矢部 なるほど。ただ、切り替え作業は難しいイメージがあります。

菊地 そう感じる方は多いと思います。しかし、従来の送電設備はそのまま、変わるのはいずれもメーターだけ。申込書を記入し、数日後に内容確認の電話に出ただけであれば、後はこちらで手続きを完了できますので、実は非常に簡単なんです。さらに、当社は収益の一部を自治体などに寄付し、地域に還元しています。つまり、これまで通り電気をご利用頂くだけで、地域の活性化に協力できるのです。

矢部 電気は必ず使うものですから、簡単に料金を抑えつつ、地域貢献できると

いうのは嬉しいですね！

菊地 それが当社の大きな強みだと考えています。これまで私が営業をしてきた保険と同様に、電気プランの変更は普段から考えるものではありませんが、いざ変えるとメリットのあるものです。そうした商品を販売してきた経験が、今に生きていますね。

矢部 では、お客様と接する際に心掛けていらっしゃることを教えてください。

菊地 当社のお客様は、株主である地元企業様から紹介して頂いたり、異業種交流会で出会ったりした、もともとつながりのある方がほとんど。だからこそ、お客様のニーズをしっかりと把握し、メリットのあるものだけをご提案することを大切にしているんです。そして、お客様にご提案を喜んで頂けたときは、私たちとしても嬉しいですし、この仕事のやりがいを感じます。

矢部 これからもお客様思いのお仕事をされていくと思いますが、ご自身の描くビジョンについてはいかがでしょう。

菊地 地域の雇用創出も当社の1つの目標であるため、地元の方が安心して働ける会社づくりを進めていき、社員を増やしたいです。地域に還元できる当社のサービスを、これからも1件1件丁寧にご案内してまいります。

Guest Comment

矢部 みほ（タレント）

別業界での経験を全て今のお仕事に生かしていらっしゃる菊地社長。「地域の活性化に注力し、北海道に骨を埋める覚悟」という熱い言葉からは、地元への深い愛情と、事業に対する真剣さがひしひしと伝わってきました。私も北海道出身者として、社長の活動を応援しています！

